



INTERNATIONAL BUSINESS TRADING EXPORT DEPARTMENT

*LE PONT SOLIDE ENTRE LES ENTREPRENEURS, LES PROMOTEURS
IMMOBILIERS ET LES FABRICANTS CHINOIS SÉLECTIONNÉS DEPUIS 20 ANS*

LE PARTENAIRE IDÉAL POUR VOS ACHATS EN CHINE





EXPORT DEPARTMENT

2025

INTRO

IBT Export Department est une société qui gère un consortium de fabricants chinois spécialisés dans l'exportation de toute catégorie de produits du secteur de la construction:

- ÉQUIPEMENTS ET MACHINERIES DE CHANTIER
- MATÉRIAUX DE FINITION
- ÉQUIPEMENTS D'ÉNERGIE ALTERNATIVE

Grâce à un large éventail de fabricants de confiance en Chine sélectionnés **au cours des 15 dernières années** et à une organisation logistique bien implantée dans tout le pays, nous facilitons les achats de matériaux et équipements par toute entreprise exerçant dans le secteur de la construction et des énergies alternatives en adaptant leurs demandes à leur marché de référence, au niveau de la qualité requise, du budget, des délais de réception des marchandises et en identifiant les sources fiables de production de matériaux **adaptés à toute spécification**.

NOUS SATISFAISONS À 360° LES DEMANDES DES CLIENTS DANS TOUS LES DOMAINES DU SECTEUR DE LA CONSTRUCTION ET DES ENERGIES RENOUVELABLES





EXPORT DEPARTMENT

ACHATS DE CHINE, LIMITES ET PROBLÈMES

Les acheteurs (des entrepreneurs aux promoteurs immobiliers, des distributeurs aux installateurs) souhaitent toujours acheter des matériaux et équipements directement auprès de producteurs originaux en Chine pour permettre la meilleure optimisation des coûts afin d'être de plus en plus compétitifs sur leur marché local.

Mais les achats en provenance de Chine supposent des **conditions extrêmement importantes** parmi lesquelles des relations consolidées avec les producteurs, la certitude de leur rigueur et du respect de leurs engagements, leurs précision, ordre, ponctualité, bonne organisation des exportations, la langue anglaise correctement parlée (pas facile d'en trouver en Chine, un piège derrière lequel se cachent souvent les défauts de livraison des marchandises). Dans le cas contraire, **les dommages deviennent supérieurs aux avantages** de pouvoir compter sur un bon et satisfaisant approvisionnement en matériaux.

ET CE N'EST PAS AUSSI SIMPLE QUE DE LE DIRE !!!!

La construction d'une chaîne d'approvisionnement "à distance" efficace et productive nécessite du temps, de la patience, des déplacements fréquents, des coûts considérables, un dévouement constant, etc., en vue de créer des relations solides.

Le choix de producteurs NON soigneusement sélectionnés et peut-être considérés comme intéressants uniquement pour le «bon PRIX» proposé pourrait s'avérer, à moyen terme, **un mauvais choix aux conséquences néfastes**.

Internet cache souvent des écueils importants dans ce domaine sensible.

De plus, **une très bonne organisation logistique** est également essentielle afin d'optimiser les coûts, respecter les délais de chargement de regrouper différentes catégories de marchandises achetées faisant partie d'une même cargaison, souvent produites par des fournisseurs différents et éloignés les uns des autres.





EXPORT DEPARTMENT

IBT: LE MEILLEUR SOUTIEN POUR LES DIRECTEURS DES ACHATS

L'un des principaux défis auxquels sont confrontés les Directeurs des Achats est de devoir gérer, souvent simultanément, une multitude de fournisseurs, souvent internationaux, pour chaque demande de devis, afin d'obtenir la meilleure offre technique et financière. C'est un rôle extrêmement délicat et épuisant, qui exige du temps et des ressources, tout en devant respecter des délais souvent très serrés. IBT est votre partenaire idéal pour atteindre votre objectif : la solution d'externalisation gagnante pour vos besoins en achats.

Quand vous pensez avoir reçu les meilleures offres, VENEZ
NOUS VOIR: jouez votre carte maîtresse pour obtenir la
meilleure offre et le meilleur service.

Parlons-en: construisons ensemble la
solution qui répond vraiment à vos besoins.





EXPORT DEPARTMENT

LA SOLUTION

IBT Export Département **limite tous les inconvénients sus-cités** **puisque quinze années d'expérience** nous ont permis de maitriser tous les risques en faveur de nos clients en limitant fortement les désagréments dus à la sélection des producteurs et des partenaires logistiques effectuée progressivement dans le temps.

Nous allégeons votre travail et limitons vos risques au profit de votre satisfaction, de votre tranquillité, de votre réussite car **L'APPROVISIONNEMENT CORRECT DES MATÉRIAUX** et la **GESTION LOGISTIQUE PRÉCISE** font certainement partie de vos priorités.

Nous mettons à votre disposition notre consortium de fabricants constitué au fur et à mesure pour satisfaire chacune de vos demandes. Nous souhaitons devenir **votre INTERLOCUTEUR PRINCIPAL** pour l'approvisionnement en matériaux de vos chantiers.

Les économies seront considérables, votre compétitivité augmentera, vous n'aurez qu'à vous soucier de sélectionner des installateurs locaux adéquats.

PLUS DE 20 ANS D'EXPÉRIENCE, UN RÉSEAU ÉTENDU ET UNE SÉLECTION DE FABRICANTS FIABLES DANS LES SECTEURS DE LA CONSTRUCTION ET DES ÉNERGIES RENOUVELABLES À VOTRE SERVICE

IBT, VOTRE BRAS DROIT POUR LE SOURCING



NOUS GÉRONS VOS APPROVISIONNEMENTS, VOUS NE PENSEREZ QU'À CONSTRUIRE ET VENDRE!!!



EXPORT DEPARTMENT



NOTRE MODELE

EXACTITUDE, MÉTICULOSITÉ, ORDRE ET TRANSPARENCE des informations préliminaires reçues avant de commencer à préparer les offres sont les **ÉLÉMENTS CLÉS** pour obtenir les meilleurs résultats en utilisant notre réseau et les services complémentaires offerts pouvant maximiser le potentiel de notre chaîne d'approvisionnement de producteurs en Chine.

La clarté et la connaissance précise des demandes du client, la gamme qualitative des produits, le budget, les spécifications techniques, les plans/dessins AutoCAD/3D du projet, les délais d'arrivée requis de la marchandise à destination sont les points cardinaux de la bonne gestion des approvisionnements et la base d'une coopération réussie à long terme avec le client.

En effet, la production chinoise offre plus que toute autre tous les niveaux de qualité des produits, toutes les gammes de prix, du plus bas au plus luxueux, accessibles à tous les budgets et à tous les marchés.

Dès lors, la construction d'une synergie parfaite entre IBT et le demandeur est la principale condition préalable à la réussite du partenariat profitable aux deux parties.





EXPORT DEPARTMENT

SERVICES COMPLÉMENTAIRES

ÉTUDE DE PROJET & LISTE DES MATÉRIAUX

En ce qui concerne l'indispensable besoin en précision, minutie et ordre des informations reçues pour chaque projet, IBT dispose d'un service d'Etude technique à la disposition des clients dans tous les cas de besoin au but de perfectionner les informations requises avant l'élaboration de chaque offre.

Dans les cas où le client ne dispose pas de tout ou partie des informations techniques nécessaires pour parvenir au résultat le plus fiable de l'offre finale, moyennant paiement d'une prestation complémentaire qui sera déduite en cas de confirmation de commande, le client pourra bénéficier de l'expertise du département technique de IBT qui assurera pour son compte l'étude détaillée de chaque secteur du projet, le calcul des quantités de chaque catégorie de produit demandée, la préparation des fichiers de formulaires de modèle d'offre Excel, la création de fichiers 2D et de 3D réalistes si nécessaire, le tout dans le but de prendre toutes les précautions nécessaires pour garantir que l'offre finale soit conforme aux exigences et spécificités du cahier de charges du client.





EXPORT DEPARTMENT

SERVICES COMPLÉMENTAIRES (CONT.)

ACCOMPAGNEMENT AU FINANCEMENT & GARANTIES BANCAIRES

Sur la base de partenariats avec des institutions financières internationales et des fournisseurs de garanties bancaires visant à faciliter le développement et le renforcement des liens commerciaux et la conclusion des transactions entre IBT et ses clients, IBT pourra faciliter l'obtention de garanties bancaires à travers la facilitation d'instruments bancaires fiables (SBLC: Stand By Letter of Credit) en faveur des établissements de crédit des clients, renforçant leur capacité à accéder au crédit sans que ces derniers aient à recourir à leurs garanties et à leurs actifs.

Le SBLC est en effet considéré comme la meilleure alternative aux dépôts en espèces, il remplace les dépôts en cash ou les demandes de garanties sur les biens permettant aux entreprises d'assurer la sécurité financière des partenaires contractuels tout en libérant des ressources et le cash-flow pour autres efforts.

Dans le cas d'opérations supérieures à €/ \$ 5.000.000, le client pourrait également obtenir la monétisation du capital garanti en complément de la garantie bancaire SBLC sans avoir à recourir au financement de son propre établissement de crédit (non disponible en Afrique pour le moment).



INSPECTIONS QUALITÉ/QUANTITÉ

Tous les approvisionnements effectués par IBT incluent dans les prix des inspections effectuées par des sociétés tierces spécialisées avec différentes méthodes qui, selon la nature des marchandises, varient au cas par cas (Contrôle initial de la production, Inspection en cours de production, Suivi de la production, Inspection avant expédition, Chargement du conteneur de surveillance). Parmi nos partenaires clés figure SGS, l'une des entreprises les plus grandes, les plus réputées et les plus fiables au monde dans les domaines de l'inspection, de la vérification, des essais et de la certification.

Le client reçoit régulièrement d'IBT tous les rapports relatifs aux contrôles effectués sur les marchandises.





EXPORT DEPARTMENT

LES ETAPES DU PROCESSUS

STEP 1 | Le Client remplit le formulaire sur le lien www.ibtprojects.com/your-purchase-inquiry/ en introduisant toutes les pièces jointes requises OU envoie par email la demande de cotation à IBT en fournissant des informations détaillées sur les produits demandés (Cahier des charges, spécifications, dessins techniques, quantités, images des articles demandés, budget moyen, etc.) et le maximum de documents joints en support à la demande.

STEP 2 | Le service export d'IBT analysera la demande et, si elle ne satisfait pas tous les paramètres nécessaires pour être correctement traitée, demandera des informations supplémentaires par e-mail.

STEP 3 | Si le service export d'IBT confirme la prise en charge de la requête, les actions d'identification des prix unitaires en rapport au produits demandés par le Client débiteront.

STEP 4 | A cette étape le service export d'IBT proposera au Client uniquement les meilleurs prix unitaires FOB (Freight on Board) avec une période de validité limitée.

STEP 5 | Au cas où les prix unitaires FOB proposés par IBT à l'étape 4 sont acceptés par le Client, un Mandat d'attribution de la mission à IBT sera signé entre les deux parties.

STEP 6 | Suite à la signature du Mandat, IBT complètera la FPF des plans de chargement logistique, les délais de disponibilité de la/des production/s, le nombre et le type de conteneurs, les coûts pour les chargements et transports internes, Assurance, frais de transport du port d'embarquement au port de destination seront calculé à cette étape. La disponibilité des certificats de qualité demandés par le client et la conformité des produits selon les spécifications du projet seront également confirmées. Les « Conditions générales » indiqueront la validité de l'offre, les taux de change, le port d'embarquement, etc.

STEP 7 | En cas de demande d'échantillons, le service export d'IBT se chargera d'envoyer les échantillons demandés selon les CONDITIONS ESSENTIELLES n°2.





EXPORT DEPARTMENT

LES ETAPES DU PROCESSUS (CONT.)

STEP 8 | Après validation de la dernière édition de l'offre, le « Contrat de Fourniture » sera signé entre les parties.

STEP 9 | Une fois le contrat de fourniture signé, le Client procédera au démarrage des procédures locales d'importation sur la base de la facture pro forma reçue pour pouvoir passer au virement Swift pour le paiement de l'Acompte tel que décrit dans les CONDITIONS ESSENTIELLES n°3.

STEP 10 | Dès réception du virement Swift pour le paiement de l'Acompte, la production des marchandises commandées commencera et les inspections par des tierces parties seront planifiées.

STEP 11 | Pendant le processus de production et lorsque les marchandises sont prêtes à être chargées (en fonction des modèles au cas par cas et de la nature des marchandises), IBT fournira au client des rapports d'inspection des tierces parties et supports photographiques.

STEP 12 | Le Client s'acquittera du Paiement du Reliquat tel que décrit dans les CONDITIONS ESSENTIELLES n°3 ou, dans le cas de contrats de vente avec paiements par lettre de crédit (LC), la documentation correspondante sera préparée en conséquence.

STEP 13 | Dès réception du paiement ci-dessus (ou les procédures liées à la lettre de crédit) les opérations logistiques commenceront et IBT informera le Client de l'évolution du processus de chargement par le biais de rapports et de supports photographiques.

STEP 14 | Une fois les opérations logistiques terminées et les marchandises containers/machineries chargés sur les navires, le service export d'IBT enverra au Client une copie originale par e-mail et via DHL / UPS / FEDEX de la facture finale, du connaissement et de la liste de colisage ainsi que les références de l'itinéraire des navires sur lesquels les conteneurs / les marchandises auront été chargées et les informations pour le suivi.

Les factures sont toujours émises directement par INTERNATIONAL BUSINESS TRADING LTD, Hong Kong en tant qu'exportateur qui reste le seul interlocuteur du client importateur.

Rarement, généralement dans le cas de fournitures complexes et de lettres de crédit (LC) ouvertes spécifiquement à cet effet, les livraisons sont facturées directement par le fabricant partenaire d'IBT.

STEP 15 | Le Client est responsable de toutes les opérations d'importation à compter de l'arrivée du ou des navires au Port de destination.





EXPORT DEPARTMENT

CONDITIONS ESSENTIELLES

1. Les fournitures peuvent être prises en charge par le service export d'IBT uniquement si le matériel demandé peut remplir **au moins 1x20'** ou concerne des machines transportées sur flat racks ou navire «envrac». Sauf cas exceptionnel et pour échantillons, toute fourniture de petites dimensions ou de quelques unités est exclue.

2. La **fourniture de toute forme d'échantillons** et les frais de logistique/transport sont à la charge du client et déduits du montant final de l'achat.

Une facture « pour échantillons » sera présentée au demandeur.

3. Les **paiements** pour les fournitures sont toujours effectués via Swift Transfer comme suit:

- **ACOMPTE: 40 %** (biens non personnalisés) **et 50 %** (biens personnalisés). Une garantie bancaire (qui fluctue autour de 5% de la valeur garantie) pour le paiement anticipé peut être fournie, sur demande)
- **PAIEMENT FINAL:** sous réserve de notification des marchandises prêtes à être chargées et de l'envoi des rapports de contrôle délivrés par une société de contrôle tierce (comme prévue pour chaque type de fourniture)

En cas d'ouverture d'une lettre de crédit (LC), les conditions de paiement sont régies par le texte de la LC tel qu'accordé entre les parties.

4. Le **coût de l'assurance** est toujours suggéré mais pas obligatoire, c'est au libre choix du client.

5. Les devis requis pour la participation aux appels d'offres sont valables pour 1 (un) mois seulement.

6. Les devis sont proposés au prix applicable le plus bas, en évitant les demandes de rabais supplémentaires.

7. Les devis sont toujours CIF/C&F Port de destination, tous les frais d'importation et de transport des marchandises depuis la destination du port au chantier/destination finale sont à la charge du client qui, une fois en possession de l'offre finale d'IBT, peuvent demander un devis à leurs agents en douane pour le coût d'importation et la livraison jusqu'à la destination finale.

La pose des matériels reste toujours à la charge du client.

” L'UNION ET LA CONFIANCE FONT LA FORCE





EXPORT DEPARTMENT



**SOLUTIONS D'APPROVISIONNEMENT À 360°
POUR LES SECTEURS DE LA CONSTRUCTION
ET DES ÉNERGIES RENOUVELABLES**





PROCHAINE OUVERTURE EN 2026: SUCCURSALE DE DUBAÏ



IBT EXPORT DEPARTMENT | CONTACTS



"THE BRIDGE BETWEEN CONTRACTORS,
DEVELOPERS AND CHINESE SELECTED
MANUFACTURERS"



CONSORTIUM OF CHINESE MANUFACTURERS
Export of Products for Construction and
Renewable Energy Sectors

INTERNATIONAL BUSINESS TRADING Ltd. EXPORT DEPARTMENT

Address: Unit 803, 8/F, Tai Tung Building, 8 Fleming Road,
Wanchai, Hong Kong
Email: export@ibtprojects.com
www.ibtprojects.com



www.ibtprojects.com